<https://bewo-online.de/job/junior-senior-vertriebsmitarbeiterin-sales-managerin-m-w-d/>

(Junior / Senior) Vertriebsmitarbeiter:in / Sales Manager:in (m/w/d)

Beschreibung

BEWO-Online – Die Cloud-Software für moderne Sozialarbeit!

Gestalte mit uns die Digitalisierung der Sozialarbeit und ermögliche Fachkräften mehr wertvolle Zeit für ihre Klient:innen. Unsere cloudbasierte Softwarelösung unterstützt soziale Einrichtungen in den Bereichen besondere Wohnformen, Kinder- und Jugendhilfe, Assistenzleistungen und Soziotherapie. Sie ermöglicht maximale Effizienz in den Arbeitsprozessen und bietet Sozialarbeiter:innen – ob mobil oder im Büro – eine benutzerfreundliche Lösung zur Verwaltung von Klient:innen Daten, Terminen und Abrechnungen. Unser Motto: Weniger Verwaltungsaufwand, mehr wertvolle Zeit für die Klient:innen!

Unser Kund:innenstamm wächst stetig und unser Team gleich mit! Deshalb suchen wir ab sofort eine engagierte Verstärkung. Du möchtest einen echten Mehrwert für unsere Kund:innen schaffen und Teil eines Unternehmens sein, das soziale Werte lebt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung als (Junior / Senior) Vertriebsmitarbeiter:in / Sales Manager:in (m/w/d) bei BEWO-Online!

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Mitentwicklung, Umsetzung und Optimierung unserer Vertriebsstrategie
- Online-Betreuung von Kund:innen und Interessent:innen
- Präsentation der BEWO-Online Software (online und vor Ort)
- Schulungen für Neukund:innen und Bestandskund:innen (online und vor Ort)
- Auswertung und Reporting der Vertriebsaktivitäten
- Hands-on-Vertrieb: Dokumentation, Anrufe, Nachfassen
- Teilnahme an Messen

Qualifikationen / Anforderungen

- Offenes, selbstsicheres Auftreten, Kontaktfreudigkeit und Engagement
- Interesse an der Digitalisierung in der Sozialarbeit
- Kenntnisse in Microsoft Office und gängigen Arbeits-Tools
- Schnelle Auffassungsgabe und strukturierte Arbeitsweise
- Bereitschaft zu deutschlandweiten Auswärtsterminen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Kenntnisse in CRM-Systemen wie HubSpot (optional)

Benefits

- **Modernes und flexibles Arbeiten:** Gestalte deine Woche mit flexiblen Arbeitszeiten und entscheide, ob du im Büro oder im Homeoffice arbeitest.
- **Teamgeist:** Da uns persönlicher Austausch und Zusammenhalt am Herzen

Arbeitgeber

BEWO-Online Software GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit

Start Anstellung

Ab Sofort

Industrie / Gewerbe

IT

Arbeitsort

Köln

Arbeitszeiten

Flexibel

Veröffentlichungsdatum

November 5, 2024

liegen, kommen wir regelmäßig für eine gemeinsame Woche in unserem Kölner Büro zusammen.

- **Persönliches Wachstum:** Übernimm früh Verantwortung in der Kund:innenbetreuung, knüpfe wertvolle Kundenbeziehungen, arbeite mit modernsten Tools und gestalte deinen Weg nach deinen Stärken und Interessen.
- **Attraktive Benefits:** Was wünschst du dir? Wir finden die passende Lösung! Ob unbefristete Verträge, Jobrad oder Bahnticket – wir schauen, was dir wichtig ist!
- **Schnelle Umsetzung von Ideen:** Arbeite eigenverantwortlich in einem kleinen, agilen Team mit starkem Teamspirit und kurzen Entscheidungswegen.
- **Wohlfühlatmosphäre:** Genieße ein modernes Büro in zentraler Lage am Kölner Hauptbahnhof, mit frischem Obst, Getränken und zahlreichen Restaurants in der Nähe.
- **Offene Kommunikation:** Tausche Dich direkt mit der Geschäftsführung aus, nimm an Teamevents teil und setze Dich aktiv für Deine Interessen ein.
- **Sinnstiftende Arbeit:** Alles, was wir tun, hat direkten Einfluss auf die Arbeit im sozialen Bereich und schafft echten Mehrwert für Fachkräfte.

Kontakte

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung per E-Mail an philipp.bischof@bewo-online.de. Um es dir einfach zu machen, verzichten wir gerne auf ein Anschreiben. Wir benötigen von dir lediglich:

- **Deinen aktuellen Lebenslauf**
- **Dein gewünschtes Eintrittsdatum**

Auswahlprozess: Nach Eingang deiner Bewerbung werden wir diese sorgfältig prüfen. Du kannst innerhalb von zwei Wochen mit einer Rückmeldung von uns rechnen. Bei positivem Feedback laden wir dich zu einem ersten Gespräch ein, in dem wir uns kennenlernen und alle offenen Fragen klären können.